



2 oktober a.s. vindt het jaarlijkse NVDO Suto PrestatieManagement Congres in samenwerking met iMaintain plaats. We zijn te gast in de Oranjerie Hydepark, Doorn. Specialisten delen hun visie, kennis en ervaring. Het congres biedt tevens een groot fysiek netwerk. Ga je met ons mee?

Om de concurrentiepositie van onze bedrijven en onze installaties te versterken, is instandhouding alleen niet goed genoeg meer. Nieuwe kennis en innovaties en een integrale benadering, maken het mogelijk om de technische dienst in te zetten als een verbetermotor die onderhoud combineert met levensduurverlenging, vervangingen en modernisering. Het doel: creëren van maximale economische waarde voor het bedrijf.

Om waarde te kunnen creëren, is het belangrijk om op onderbouwde wijze de juiste investeringen in onderhoudsprocessen en installaties te doen. Tijdens iMaintain Prestatiemanagement krijg je praktische handvaten om waarde te creëren met techniek, installaties, processen en mensen. Met onderbouwing vanuit praktijkervaring en wetenschappelijk onderzoek.

De volgende sprekers delen graag hun kennis onder voorzitterschap van **Laura van de Linde, iMaintain** en **Wilbert Wijns, NS en Bestuur NVDO Sectie Suto**

Mark Haarman, Mainnovation

De technische dienst mag niet langer behandeld worden als kostenpost. Het is een functie die aantoonbaar economische waarde creëert voor het bedrijf. In zijn presentatie laat Mark zien hoe het VDM-model (Value Driven Maintenance) zich heeft geëvolueerd en hoe verschillende onderhoudsorganisaties hiermee hun toegevoegde waarde laten zien. Ook bespreekt hij de verrassende resultaten uit het recente marktonderzoek naar de staat van de assets in de Nederlandse (petro)chemie en de onderscheidende rol van maintenance en Asset Management hierin.

Jeroen van de Rijt, Best Value Group

Een succesvolle Asset Management-strategie is voor een belangrijk deel afhankelijk van prestaties van derden. Welke opdrachtgever/opdrachtnemer-relatie past het beste? Hiervoor zijn diverse contractvormen denkbaar, variërend van afspraken op projectbasis tot samenwerkingsrelaties via een joint-venture. Het selecteren en implementeren van de meest geschikte samenwerkingsstrategie, is een belangrijke voorwaarde om businessdoelen te bereiken. Jeroen vertelt, aan de hand van praktijkvoorbeelden, hoe partijen meer rendement kunnen halen uit de contracten. Hierdoor behoren mismatches tot het verleden en wordt een win-win gecreëerd voor alle partijen in de keten.

Netwerklunch

Willem Haanstra, Universiteit Twente

Asset Management is erop gericht om de waarde van fysieke assets te optimaliseren over hun gehele levenscyclus. Willem richt zich met zijn onderzoek op de vraag hoe Asset Management organisaties de levenscycluskosten en -baten van hun assets op een effectieve wijze kunnen evalueren en blijven volgen. Wat is de rol van life cycle costing? Waar liggen de knelpunten? En kunnen we life cycle costing ombuigen naar life cycle value?

Jan Jaap Moerman, Samoa

Een leerzame presentatie over 'Lerende organisaties' met betrekking tot introducties van nieuw equipment.

Netwerkpauze

Merishna Ramtahaling, Universiteit Twente

Een uitgebreide presentatie over 'Systeemintegratie SIRA' (System Integration for Railway Advancements)

Interactief debat

Hans Sintemaartensdijk, Tata Steel IJmuiden

Hans neemt u mee in het volwassen worden van het onderhoud bij Tata Steel. Hoe het bedrijf verschil aan het maken is in het traject van correctief naar voorspelbaar onderhoud. Hoe helpt de aanwezige data om inzicht te krijgen in de bedrijfsvoering? Voldoet de installatie nog wel aan de gestelde specificaties ('is ie op spec?') en voor hoe lang nog? Is de productie zich er van bewust dat ze soms over technische grenzen heen gaan als ze met dezelfde snelheid een nieuwe staalsoort produceren? De eerste stappen zijn veelbelovend en laten zien dat je als onderhoudsorganisatie een verschil kan maken.

Afsluitende netwerkborrel

Tijd	10.00 uur registratie en ontvangst
Programma	10.30-17.00 uur
Einde	18.00 uur
Deelnamefee	Congres, lunch & borrel: € 245 (niet-NVDO-leden: €490)

[Aanmelden kan hier!](#)